



# Offre de Formation



CAMPUS  
LAFORÊT



# Grandir et se développer chez Laforêt

---

Depuis la création du réseau de Franchise en 1991, **LAFORÊT INVESTIT DANS LA FORMATION ET LE DÉVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES DE CHACUN DES COLLABORATEURS DU RÉSEAU.**

Le **Campus Laforêt** est un centre de formation reconnu du marché de l'immobilier. Nous développons des programmes de formation exigeants et essentiels pour garantir le plus haut niveau de professionnalisme des équipes, le respect constant de la réglementation et la satisfaction de nos clients.



“ Le **Campus Laforêt** délivre des parcours d'intégration et de formation continue ouvrant de futures perspectives à l'ensemble des membres du réseau. Pour accompagner votre progression vers la réussite, vous bénéficierez d'un Savoir-Faire reconnu dans les domaines commerciaux, techniques et comportementaux. ”

**Yann Jehanno**, Président de la franchise Laforêt



## Le Campus Laforêt, un organisme de formation certifié Qualiopi



Le Campus Laforêt est un organisme de formation certifié Qualiopi depuis novembre 2021.

Cette certification atteste de la qualité de l'offre et des processus mis en œuvre par le **Campus Laforêt** au profit du développement des compétences des collaborateurs.

Tous nos modules de formation sont conçus pour répondre à l'ensemble des besoins de chaque métier et de chaque collaborateur, dans le respect des normes de qualité Qualiopi.

Les équipes du Campus Laforêt déploient au quotidien toute leur énergie pour offrir au réseau Laforêt une lisibilité maximum de son offre et de ses services.

### Le Campus Laforêt en chiffres c'est :



#### Formation Continue

85 modules en présentiel et classe virtuelle



Taux de recommandation de 98 %



Une note globale des participants de 9/10



75 modules complémentaires d'initiation en e-learning et podcasts



Plus de 3 500 participants en moyenne chaque année

## Le financement des formations

---



Notre partenariat privilégié avec L'OPCO EP permet aux entreprises LAFORET de bénéficier des aides à la formation de leurs salariés, sans aucune démarche personnelle. Notre service financement se charge de l'intégralité des processus avec l'OPCO, du dépôt de dossier à la facturation de l'organisme collecteur. 1 800 dossiers sont traités chaque année en subrogation de paiement.

### La subrogation, qu'est-ce que c'est ?

Le **Campus Laforêt** propose  
**la subrogation de paiement** des formations  
subventionnées par l'OPCO :

Le Campus Laforêt assure, pour votre compte, les démarches administratives et financières auprès de l'OPCO, du dépôt de dossier à l'encaissement de la subvention octroyée.

#### Avantages pour vos entreprises\* :

- **Pas d'avance de trésorerie** : la facturation est faite directement à l'OPCO.
- **Optimisation des enveloppes annuelles octroyées par l'OPCO** : tous les fonds « formation continue » disponibles sont mobilisés.
- **Gain de temps** : totale prise en charge des démarches par le Campus Laforêt.



LA FORMATION,  
ACCÉLÉRATEUR  
DE TALENTS



## La formation, accélérateur de talents

### Se préparer à la création d'entreprise avec le Campus Laforêt

#### Formation Approfondie au Conseil immobilier (FAC)

Le **Campus Laforêt** intègre ses nouveaux franchisés à travers un **parcours d'intégration de 7 semaines** : la FAC. L'objectif de cette formation est de transmettre aux nouveaux franchisés les savoir-faire, savoir-faire-faire, culture & valeurs de la marque.

Les franchisés consolident également leur rôle de manager pour **accompagner efficacement** le développement des compétences de leurs collaborateurs. Ce parcours se déroule en présentiel. Les apports théoriques et les mises en situation expérimentées en salle de formation sont complétés par deux semaines d'immersion en agence. Au terme de la FAC, les franchisés possèdent toutes les clés nécessaires pour démarrer leur activité, manager leur équipe et développer leurs business.



Le **Passeport Entrepreneur**, un **parcours diplômant sur mesure (bac+3/4)**, en **partenariat avec une grande école de l'Immobilier**.

L'obtention de ce Titre de Niveau VI (équivalent BAC +3/4) enregistré au Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP), permet d'obtenir les cartes nécessaires à la réalisation du métier **d'agent immobilier** (transaction, location, gestion, syndic). Ces diversifications valorisent les fonds de commerce (chiffre d'affaires bonifié et sécurisation par la pluralité des métiers exercés par les agences Laforêt).

Le Passeport Entrepreneur se déroule sur 21 jours (en présentiel et en distanciel, sur une période de 4 mois).



**Florence Beaucousin,**  
Directrice Formation chez Laforêt France

« Réussir l'intégration de nos nouveaux chefs d'entreprise est notre priorité.

La FAC est un parcours professionnel, structurant et unique dédié à l'ensemble de nos nouveaux franchisés. »



**99% de réussite**



**192 participants**

diplômés depuis mars 2018.

## La formation pour tous

### PRIMA/STARTER/PACK ELAN : Acquérir la méthode et le savoir-faire Laforêt

Pour les nouveaux collaborateurs qui rejoignent nos agences franchisées, le **Campus Laforêt** propose des parcours d'intégration en présentiel, en distanciel ou mixte, exclusifs et dédiés aux :

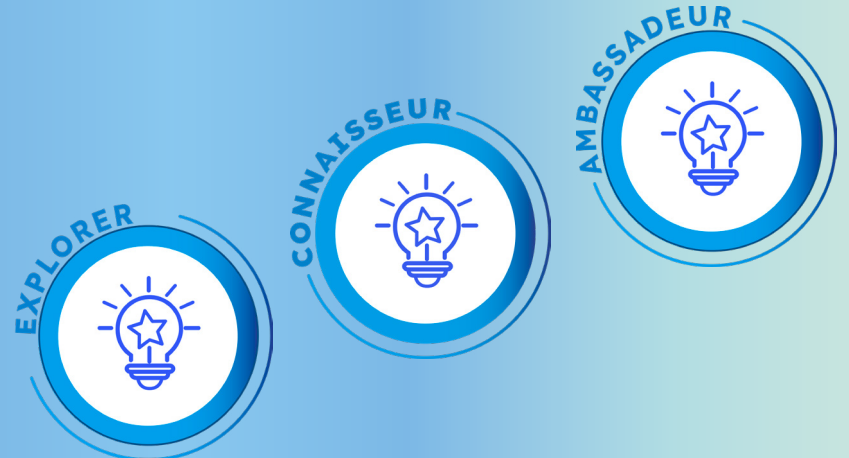
- **Managers**
- **Négociateurs Vente**
- **Négociateurs Location**
- **Gestionnaires Location**

“ La formation était très bien structurée, riche et complète et délivrée par un formateur expérimenté. J'ai appris et consolidé ma méthode de vente, partagé des «tips» avec les autres participants que je pourrai utiliser dès mon retour à l'agence. ”

**Laurent M.,**  
participant à la formation initiale PRIMA destinée  
aux Négociateurs Vente

### Les parcours métiers : développer son expertise : de Négociateur Vente / Négociateur Location / Gestionnaire Location / Manager

Trois parcours personnalisés sont proposés en fonction de l'expérience et des performances commerciales du collaborateur : **Explorer, Connaisseur et Ambassadeur**. Ces parcours rythmés et échelonnés dans le temps offrent à chacune et chacun la possibilité d'acquérir la maturité professionnelle et personnelle indispensable à la performance et à la satisfaction des clients.



## La formation pour tous

Au fil des années, le **Campus Laforêt** s'est développé pour offrir des dispositifs de formation sur-mesure et proches des réalités du terrain : **formation en présentiel partout en France, en classe virtuelle et en e-learning.**





# OFFRE DE FORMATIONS







**Assistant  
Commercial**



**Négociateur  
Location**



**Tout Public**



**Manager**



**Négociateur  
Vente**



**Gestionnaire  
Locatif**





**CAMPUS**  
**LAFORÊT**

**Contactez-nous**  
campus@laforet.com



**Suivez-nous sur [www.laforet.com](http://www.laforet.com)**  
LAFORÊT FRANCE 23 Place de Catalogne, 75014 PARIS